

ビジネスに役立つ！経営に活かす！

【コミュニケーション・トレーニング】

【経営改善普及事業】

スポーツ界で話題沸騰… 相手の心に火をつける魔法の話術
やる気を出すコミュニケーション～部下のやる気を10倍アップ！

ペップトーク体験セミナー

「部下の成長を願って声を掛けているけど、伝わらない…」部下、若手がなにを考えているのかわからない…」
など、どこの企業でも部下や社員のやる気を引き出すことにとっても苦労されています。

いくら部下や後輩のために愛情と情熱を込めて注意や指導したつもりでも、「パワハラ」と言われてしまわないかと不安になり、ではどんな言葉で社内を活性化させれば良いか頭を悩ませている方も多いと思います。そこで、今話題の『ペップトーク』
ペップトークとは、アメリカが発祥のスポーツの試合前に監督やコーチが選手を励まし、士気を高めるために行う、短くて、わかりやすく、ポジティブな言葉を使う、激励のスピーチのことです。

- ・短時間で選手のやる気を最大限に高める
- ・チームに一体感を持たせる
- ・選手の自主性を引き出す

経営に活かし、ビジネスに役立つ！《組織の潜在能力を伸ばす効果》が、今のビジネス界で注目を集めています。
ペップトークの効果を体験していただくセミナーを開催いたします。是非この機会に多数のご参加をお待ちします。

《セミナー内容》

★経営に活かす、ビジネスに役立つ、組織活性化につながる
やる気を引き出すペップトークってなんだろっ…

- ・秘密のカラクリは脳科学と言語学
- ・誰でもできる！ペップトークのたった4つのコツ
- ・あなたが励ましたい、ペップアップしたい人は誰ですか？
- ・まずは、相手を知るところから！『すきすき大作戦！』
- ・異なる視点を探しに行こう！『捉え方変換』
- ・行動を促すスイッチを押せ！『してほしい変換』
- ・「がんばれ！」以外にも応援ワードをストックしよう！『背中の一押し』
- ・合言葉は「OP」！今すぐトライ！『OP ロープ』

講師紹介

田中 とも子氏
〔コミュニケーション講師〕
〔セミナーファシリテーター〕



全国のショッピングモールや企業でモチベーションアップ研修、接客研修、クレーム研修、接客コンテスト審査員などを行っている。百貨店販売の店長時代、仕事が遅くなかなか覚えられないスタッフにきつい言葉で指導した結果、職場の雰囲気やメンバーのやる気が落ちてしまった経験から、売上アップのためには、客先へのコミュニケーションだけでなく、社内・店内の関係性構築のためのコミュニケーションが重要と実感し、ペップトークを習得、仕事の現場を盛り上げるための参加型、双方向のコミュニケーション研修を得意とする。

日時 令和5年 12月12日(火)
13:30~15:30

会場 いちき串木野商工会議所 会議室
(いちき串木野市旭町178番地)

定員 30名(※定員になり次第締め切ります)

受講無料

【申込先・お問合せ先】下記申込用紙にご記入の上、
FAXにてお申込みください。
⇒申込先：いちき串木野商工会議所 中小企業相談所
TEL：32-2049 FAX：32-9891

- 参加者はご自身の判断にてマスク着用等にご協力をお願いします。
- 当日に発熱や咳が出る方はご参加をお控え下さい。

主催：いちき串木野商工会議所

12月12日(火) 開催「ペップトーク体験セミナー」受講申込書 ※このままのサイズでFAXしてください。

FAX：0996-32-9891

※会員・非会員のどちらかを○で囲んでください。※業種は○で囲んでください。

いちき串木野商工会議所 中小企業相談所 宛

会社名	・会員 ・非会員		受講者氏名
会社住所			
業種	製造・建設・卸売・小売・サービス・その他		
TEL	従業員数	人	

*ご記入頂いた情報は主催者からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。