

# 「売れない時代にモノを売る」

## ～経営革新のビジネスアイデアの参考に～

【講師プロフィール】 講師：齊藤 久美 氏

(株)SAKU 代表取締役・中小企業診断士・食生活アドバイザー・グルテンフリーアドバイザー・九州女子大学（非常勤講師）  
(株)サンリブ本社の開発事業部にて新規出店のマーケティング関連業務に従事。その後、都市計画事務所を経て経営コンサルタント事務所を設立。九州各地の創業塾や経営計画作成塾講師を務める。また、地域ブランドを活かしたPON Q PONの菓子製造販売も行う。しなやかな発想と未来志向の提案力が持ち味の実践型コンサルタント。

【株式会社SAKU ホームページ】

URL <https://933110.jimdo.com/>

【グルテンフリーのRice puff 専門店“ホン キュッ ホン”ホームページ】

URL <https://www.pon-q-pon.com/>



### 【主な講座内容】

- 日本でモノが一番売れていた時期は？！
- もう商品は売れなくなった？！
- 最近注目されているヒット商品の紹介
- 売れている商品の共通点とは？
- 中小企業の商品開発の将来展望



【日 時】平成30年 2月5日 (月) ①講 演：14時00分～16時00分

②個別相談（要事前申込）：16時00分～17時00分（各15分程度）

【会 場】いちき串木野商工会議所 2階会議室（いちき串木野市旭町178番地）

【定 員】30名程度（先着順）

【申 込】平成30年1月31日（水）までにFAXまたはお電話でお申し込み下さい。

TEL：0996-32-2049 FAX：32-9891

【共 催】いちき串木野商工会議所・鹿児島日置地区広域指導協議会

※FAXは切り取らずに送信してください。

いちき串木野商工会議所 行き

### 「売れない時代にモノを売る～経営革新のビジネスアイデアの参考に～」受講申込書

事業所名	[TEL] [FAX]	受講者名	
個別相談	( ) 希望する / ( ) 希望しない	従業員数	人

※ご記入いただいた個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。3名からのお申込みはコピーしてご使用下さい。